На конкурс

В трудовых коллективах

ООО «ВИГ» расшифровывается просто – «Общество с ограниченной ответственностью «Восточная инициативная группа». Её учредителями являются молодые предприниматели Алексей Петрович Томашевский, Евгений Геннадиевич Пятигорский, Дмитрий Викторович Щербак и Стас Анатольевич Карпенко, которые, говоря о своем детище, подчеркивают особую роль главного агронома Виктора Николаевича Царевского. Его они считают главной ключевой фигурой производства.

Они всегда вместе: учредители ООО "ВИГ" А. П. Томашевский, С. А. Карпенко, Е. Г. Пятигорский и главный агроном В. Н. Царевский.

НА ПЛАНТАЦИИ - СЛАДКАЯ ЯГОДА

Корр.: – Как образовалась ваша группа?

С.А. Карпенко: – Все началось довольно банально. Однажды Евгению предложили реализовать большую партию черной смородины. К тому времени у каждого из нас уже был бизнес. Евгений занимался поставкой продуктов в супермаркеты области. К удивлению, ягода была раскуплена в считанные часы. Естественно, возник вопрос: а почему? Проанализировали положение дел с этой продукцией на рынке Украины – и ахнули. Оказывается, ягодной продукцией наши магазины обеспечивают покупателя всего лишь …на 15 процентов от потребности. Но особенно интересно то, что на 60 процентов – это продукция из Польши, Италии, Голландии и других европейских стран. В чем дело? Неужели наши земли хуже? А, может, специалистов нет или отсутствуют

принято сразу, как говорится, на одном вздохе?

А.П.Томашевский: – Я бы так не сказал. Подобные дела методом «лихой кавалерийской атаки» не решаются. Мы внимательно просчитали «экономику», подняли все, что было можно, по технологии. Идея должна была «созреть», ведь предстояло вложить немалые средства в сельскохозяйственное производство. В нашей зоне рискованного земледелия подобные вложения пока являются редкостью.

Мы очень серьезно отнеслись ко всем нюансам, которые могли повлиять на конечный результат. Смородина – это такая культура, ко-

А в конечном итоге пришли к тому, что создали совершенно новую конструкцию уборочной коляски, с которой работать гораздо удобнее. Делаем все для того, чтобы люди себя чувствовали на плантации более комфортно, и труд их был более эффективным. Сейчас на уборку ягоды на один гектар требуется не более 25 человек. Задача – не такая уж неразрешимая. Ведь в селах катастрофически не хватает рабочих мест, и люди с удовольствием идут поработать в поле.

Благодаря новому производству появилась возможность трудоустроить более 50 человек! К нам приезжают люди не только из близлежащих сел, но и из Старобельского и Станично-Луганского районов. Это позволяет регулярно поставлять продукцию высокого качества прямо с поля в торговые точки, с которыми заключены договора. Если говорить о магазинах, то это, прежде

в сельское хозяйство. В какой-то степени их понять можно. Но нельзя забывать о том, что в настоящее время обеспечение продуктами питания населения не только нашей страны, но и всего земного шара выходит на главенствующее место. Интенсивные методы развития сельского хозяйства предполагают целый комплекс факторов, которые обеспечивают увеличение продукции с наименьшими затратами и без привлечения новых плодородных земель.

Но в то же время перед земледельцами очень остро стоит вопрос качества продукции. Почему? Да потому, что в сельском хозяйстве понапридумывали столько препаратов для борьбы с болезнями и вредителями, что и не перечесть. А в последнее время «нарисовалась» проблема применения стимуляторов роста, которыми пичкают плоды, ягоды и фрукты для их бы-

редисом. Едва разрезали первую головку, как в нос ударил запах гексахлорана. Вы представляете, что мы едим?

На наших же участках такого безобразия не встретишь. Методы защиты растений, применяемые на плантациях – только биологические. Поля обрабатываем такими препаратами, которые безвредны даже для пчел. А вы знаете, что пчела – это самый надежный биологический индикатор? Там, где распрыскивается яд, пчела погибает.

А вот если говорить о наших плантациях, то я вам могу указать место, где птичка свила гнездо и отложила яйца. Ведь в агрессивной среде птицы гнезд не вьют. Вспомните Чернобыль. После аварии на АЭС в радиационной зоне перестали вить гнезда аисты. А здесь пичужка сочла самым безопасным местом клубничную грядку. Я предупредил всех, чтобы никто ненароком не навредил «новоселам».

Что же касается экономических показателей, то они во многом зависят от спроса, от сезона, от капитальных вложений. Более надежное оборудование стоит, конечно, дороже, но и отдача от него будет больше. Приведу небольшой пример. Для ввода в строй капельного орошения нам необходимо было подключиться к электросети. Но для того, чтобы провести от ЛЭПа электричество к оборудованию, необходимо было заплатить в РЭС более 100 тыс. грн. Мы посчитали и поступили иначе. Закупили за 30 тысяч дизельный генератор, который позволил получать электроэнергию втрое дешевле, чем из сети.

Вообще, все затраты мы планируем окупить в первые три года работы. Уже сейчас задумываемся над расширением площадей.

Понятно, что для более полного развития плодоовощной отрасли необходима, прежде всего, государственная поддержка. Но это – тема отдельного разговора. В настоящее время мы работаем с высоким коэффициентом использования земли, выполняем все обязательства перед нашими торговыми партнерами и очень надеемся, что наша продук-

современные технологии?

Дело в том, что все мы в недалеком прошлом – студенты Луганского аграрного университета. Все четверо закончили Луганский аграрный университет с «красными» дипломами, все четверо проходили практику в Англии, Голландии и Шотландии. Работать приходилось именно на плантациях по выращиванию плодово-ягодных культур. В этих странах уже давно применяют прогрессивные технологии, которые имеют высокую отдачу. Вот тогда-то и решили: а почему бы не заняться таким же бизнесом в Украине? Мои друзья – жители городские, поэтому примчались ко мне в Новоахтырку с новой идей. Когда же узнали, что дома сидит без работы высококлассный специалист, агроном от Бога Виктор Николаевич Царевский, тут же поехали к нему. Вот так и образовалась наша инициативная группа, которая стала одной из первых на Востоке Украины.

Корр.: – То есть, решение было

которая начинает плодоносить только на четвертый год. Но ведь три года на чем-то надо продержаться. Вот тогда Виктор Николаевич предложил, как промежуточный вариант, высадить клубнику. Первоначально планировали занять этой культурой полгектара, а потом подумали и решили остановиться на двух. Результаты – вот они. Грядки – как нарисованные. А первая клубника поспела к 15 мая. Ягода прямо с грядки поступает в торговую сеть. Глядя на эту красоту, задумываемся над тем, чтобы в будущем году плантацию «промежуточной» культуры увеличить.

Корр: – Но ведь уборка клубники – дело трудоемкое. В былые времена на сбор ягоды людей привозили сотнями…

Е.Г. Пятигорский: – Новые технологии предусматривают и возможность применения сортов различного периода созревания, и применение удобного оборудования. В подготовительный период мы рассматривали несколько вариантов для облегчения труда сборщиков.

зами. Как видите, все у нас на самом серьезном уровне – от технологий до технического обеспечения.

Оборудование завезено из Италии, Польши и Израиля. Настройку осуществляли специалисты из Киева и Симферополя, которые сотрудничают с нашими фирмами-поставщиками. Недавно приезжал представитель из Англии. Разговор шел о микродобавках и о том, как их применять наиболее эффективно. Беседа длилась несколько часов подряд. А в конце общения наш гость посмотрел на трещины, которые образовались от жары на полях, и сказал:

– Вам нужны дожди, а уж потом можно подумать о микродобавках.

Его понять можно. В Англии такой климат приравнивается к экологической катастрофе. А мы – работаем. Накрыли грядки пленкой и применяем капельный полив. И экономно, и эффективно.

Корр.: – А насколько экономно и насколько эффективно?

В.Н.Царевский: – Некоторые боятся вкладывать свои капиталы

одном месте отравились арбузами, а в другом – помидорами. Недавно меня попытались угостить ранним

доступны каждой домохозяйке.

Вел интервью В.МАРТЫНОВ.

Тележка конструкции Е. Г. Пятигорского очень удобна в работе.